

Partner Biznesowy

Dowolnie wybrany przez Ciebie region na terenie całej Polski

Kogo poszukujemy:

Poszukujemy kilkuosobowych zespołów sprzedażowych posiadających doświadczenie w sprzedaży usług dla sektora biznesowego, posiadających doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej. Ludzi ceniących sobie swobodę działania, poszukujących opłacalnego biznesu i możliwości stabilnego rozwoju.

Zadanie dla Twoich Handlowców:

Opieka nad przydzielonym portfelem Klientów Biznesowych. Rozwój Klientów Portfelowych. Sprzedaż na przydzielonej Regionalnej Bazie Klientów i pozyskiwanie nowych Klientów.

Współpraca z nami to same korzyści:

Dołącz do naszego zespołu i rozpocznij swoją karierę z rozpoznawalną, godną zaufania marką.

Współpracując z nami:

- **Elastycznie kształtujesz obszar działania Twojego zespołu** - lokalnie lub na terenie całej Polski.
- **Elastycznie układasz czas pracy.**
- **Pozyskujesz partnera w biznesie i stałą opiekę, nie tylko podczas etapu wdrożenia.**
Dzielimy się naszą wiedzą i doświadczeniem, wspieramy, pomagamy, widzimy człowieka i jego potrzeby.
- **Zarabiasz w oparciu o prosty i przejrzysty system prowizyjny.**
- **Otrzymujesz narzędzia finansowe motywujące pracę członków Twojego zespołu:**
atrakcyjny system prowizyjny przewidujący stałe elementy wynagrodzenia, bonusy już od 3 zdarzeń sprzedażowych, dodatkowe wynagrodzenie za sprzedaż poza Bazą Regionalną lub Portfelem Klientów.
- **Otrzymujesz szerokie wsparcie sprzedaży.** *Twoim najlepszym handlowcom oddamy pod opiekę Portfel Klientów lub Bazę Regionalną. Będą oni uczestniczyć w konkursach sprzedażowych z atrakcyjnymi nagrodami, otrzymają prawo członkostwa w elitarnym klubie Business Gold Club. Wesprzemy Cię także w procesie tworzenia ofert oraz dostarczania usług.*
- **Otrzymujesz możliwość rozwoju kompetencji sprzedażowych i wiedzy produktowej** w ramach systemu szkoleń.
- **Otrzymujesz wsparcie marketingowe,** m.in. materiały informacyjne dla Ciebie i Twoich Klientów
- **Sprzedajesz usługi i produkty** znanej, cieszącej się zaufaniem marki **Orange**, z najszerzym portfolio na rynku usług telekomunikacyjnych.

Aplikacje zawierające CV, list motywacyjny oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych na potrzeby niniejszego ogłoszenia prosimy przesyłać, w tytule podając **Partner Biznesowy**, na adres: praca@sanmar.pl

Poniższą klauzulę o ochronie danych osobowych prosimy dołączyć do CV.

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.).”

Niniejsze ogłoszenie nie stanowi oferty w rozumieniu przepisów KC.



10
years
together