

Doradca Klienta Biznesowego Orange

Dowolnie wybrany przez Ciebie region na terenie całej Polski

Kogo poszukujemy:

Kandydatów z „żytką handlowca” lub posiadających doświadczenie handlowe. Ludzi ceniących sobie swobodę działania, poszukujących pomysłu na biznes i stabilnej oferty współpracy na rynku, gwarantującej osiągnięcie satysfakcjonujących zarobków.

Zadanie dla Ciebie:

Sprzedaż na przydzielonej Regionalnej Bazie Klientów i pozyskiwanie nowych Klientów.

Współpraca z nami to same korzyści:

Dołącz do naszego zespołu i rozpocznij swoją karierę z rozpoznawalną, godną zaufania marką.

Współpracując z nami:

- **Pracujesz gdzie chcesz**, lokalnie lub na terenie całej Polski.
- **Elastycznie układasz sobie czas pracy.**
- **Otrzymujesz stałe wynagrodzenie** za opiekę nad bazą regionalną.
- **Działasz w oparciu o prosty system prowizyjny.**
- **Zarabiasz wysokie prowizje:** comiesięczne bonusy finansowe już od 3 zdarzeń sprzedażowych.
- **Masz szansę na atrakcyjne nagrody** w konkursach sprzedażowych.
- **Otrzymujesz szerokie wsparcie sprzedaży.** Dostaniesz od nas bazę klientów z Twojego regionu na początek współpracy oraz stałą opiekę podczas etapu wdrożenia do pracy.
- **Sprzedajesz usługi i produkty** znanej, cieszącej się zaufaniem marki **Orange**, z najszerszym port folio na rynku usług telekomunikacyjnych.
- **Dostajesz pomysł na własny biznes.** Z nami możesz rozwinąć stabilną i dochodową działalność.
- **Rozwijasz swoje kompetencje sprzedażowe i wiedzę produktową** w ramach systemu szkoleń.
- **Posiadasz bezpłatny dostęp do biura** i jego wyposażenia.

Aplikacje zawierające CV, list motywacyjny oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych na potrzeby niniejszego ogłoszenia prosimy przesyłać, w tytule podając **Do radca Klienta Biznesowego**, na adres: praca@sanmar.pl