

Active District Manager

Poznań, Wrocław, Bydgoszcz, Włocławek, Trójmiasto

Kogo poszukujemy:

Przedsiębiorczej osoby z charyzmą. Lidera, który pokieruje podległą mu grupą sprzedażową i zbuduje swój autorytet w oparciu o takie wartości jak wiedza, kompetencje sprzedażowe, współpraca i uczciwość. Osoby potrafiącej zarządzać czasem własnym oraz podległych pracowników, a także wyznaczać cele i delegować zadania. Kandydata posiadającego doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej i/lub znającego rynek telekomunikacyjny. Osoby nastawionej na współpracę oraz podnoszenie swoich kompetencji i wiedzy.

Zadanie dla Ciebie:

W związku z poszerzeniem portfolio firmy o rozwiązania telekomunikacyjne oparte o światłowody, a dedykowane dla segmentu Klientów Indywidualnych, poszukujemy do współpracy **Active District Managerów**, których zadaniem będzie **nadzór oraz koordynacja sprzedaży tych produktów i usług przez podległy im zespół Reprezentantów Handlowych**, wyznaczanie w jego obrębie celów, delegowanie zadań, a także wsparcie w realizacji sprzedaży i motywację handlowców.

Poszukujemy osób:

- *Dobrze zorganizowanych, potrafiących samodzielnie zarządzać czasem swoim i podległego zespołu.*
- *Posiadających cechy lidera: potrafiących zbudować autorytet wśród członków zespołu oraz skutecznie motywować.*
- *Przedsiębiorczych, potrafiących realizować wyznaczone cele i delegować zadania.*
- *Sumiennych i konsekwentnych.*
- *Otwartych na ludzi, dla których najważniejszy jest klient/członek zespołu i budowanie z nimi długotrwałych relacji.*
- *Ambitnych, chcących pogłębiać swoją wiedzę w zakresie nowych technologii.*
- *Posiadających podstawową znajomość obsługi komputera i popularnych systemów mobilnych.*

Współpraca z nami to same korzyści:

Dołącz do naszego zespołu i rozpocznij swoją karierę z rozpoznawalną, godną zaufania marką.

Współpracując z nami:

- *Działasz w oparciu o **prosty i atrakcyjny system prowizyjny**.*
- ***Otrzymujesz wsparcie merytoryczne.** Jeśli jesteś spoza branży telekomunikacyjnej, wdrożymy Cię w jej specyfikę. Wsparzymy Cię poprzez system szkoleń, podzielimy się z Tobą naszą wiedzą, podniesiemy także Twoje kompetencje związane z zarządzaniem zespołem i byciem liderem.*
- ***Otrzymujesz wsparcie sprzedaży.** Wzmocnimy efekt sprzedażowy podległego Tobie zespołu dzięki działaniom promocyjnym i marketingowym.*
- ***Rozwijasz swoje kompetencje sprzedażowe i wiedzę produktową** w ramach naszego systemu szkoleń.*
- ***Sprzedajesz usługi i produkty** znanej, cieszącej się zaufaniem marki **Orange**, z najszerszym portfolio na rynku usług telekomunikacyjnych.*

Aplikacje zawierające CV, list motywacyjny oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych na potrzeby niniejszego ogłoszenia prosimy przesyłać, w tytule podając **Active District Manager**, na adres: praca@sanmar.pl

Poniższą klauzulę o ochronie danych osobowych prosimy dołączyć do CV.

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.).”

Niniejsze ogłoszenie nie stanowi oferty w rozumieniu przepisów KC.



10
years
together